

Caractéristiques et comportements des firmes exportatrices : le cas des économies de l'océan Indien

Laurent Didier (Université de La Réunion) et Justinien Razafindravaosolonirina (Université de La Réunion)

Conférence internationale pluridisciplinaire : Les Accords de partenariat économique (APE) dans l'océan Indien

28 Septembre 2018

Introduction

“Lorsqu’une entreprise réunionnaise ou mahoraise souhaite vendre en-dehors de son marché local et élabore une stratégie, la question du choix des marchés est primordiale” (Le MOCI, Avril 2017)

- les **firmes** déclarant une activité d’exportation ne sont qu’une **minorité** (Melitz, 2003 ; Bernard et *al.*, 2007 ; Chaney, 2008)
...
- ... malgré un **contexte réglementaire bénéfique au libre-échange** (OMC, accords commerciaux, APE)
- importance de porter plus d’attention au **climat des affaires** qui joue un rôle en termes de **facilitation des échanges** (Enterprise Survey, Banque mondiale) ...
- ... ainsi qu’aux caractéristiques et aux comportements des **firmes exportatrices au niveau micro** (Exporter Dynamic Database, Banque mondiale)

I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Présentation de la base de données

- **c'est quoi ?** ⇒ enquêtes auprès d'entreprises privées par la Banque mondiale recensant l'environnement des affaires
- **qui ?** ⇒ pour 125 000 firmes (en majorité les grandes entreprises dans les secteurs manufacturiers et services) dans près de 139 pays surtout dans les pays en développement (PED) depuis les années 1990
- **comment ?** ⇒ questionnaires envoyés aux cadres supérieurs ou managers des firmes représentatives de leur économie
- **objectifs** ⇒ 1) recenser les indicateurs relatifs au climat des affaires, 2) évaluer les contraintes dans le secteur privé, 3) décrire l'évolution du climat des affaires, 4) encourager les réformes

I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Présentation de la base de données (suite)

- **groupes selon les caractéristiques des firmes** ⇒ 1) taille des firmes, 2) localisation/secteur d'activité, 3) sexe des cadres supérieurs ou managers, **4) statut d'exportateur ou non**, 5) type de propriété (nationale, étrangère)
- **indicateurs** ⇒ 1) réglementation/taxes, 2) corruption, 3) criminalité, 4) secteur informel, 5) genre/sexe, 6) finance, 7) infrastructure, 8) innovation et technologie, **9) commerce**, 10) main d'oeuvre, **11) caractéristiques des firmes**, 12) principaux obstacles, 13) indicateurs de performance

I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Démarche principale

- analyser les indicateurs relatifs au commerce et aux firmes à partir du statut d'exportateur des firmes (firmes exportatrices *versus* firmes non-exportatrices) des pays qui participent aux APE dans l'océan Indien (selon la disponibilité des données)
- **APE-AOA** : Madagascar, Maurice, Seychelles, Zimbabwe
- **APE-SADC** : Afrique du Sud, Botswana, Lesotho, Mozambique, Namibie, Swaziland
- **APE-CAE** : Burundi, Kenya, Ouganda, Rwanda, Tanzanie

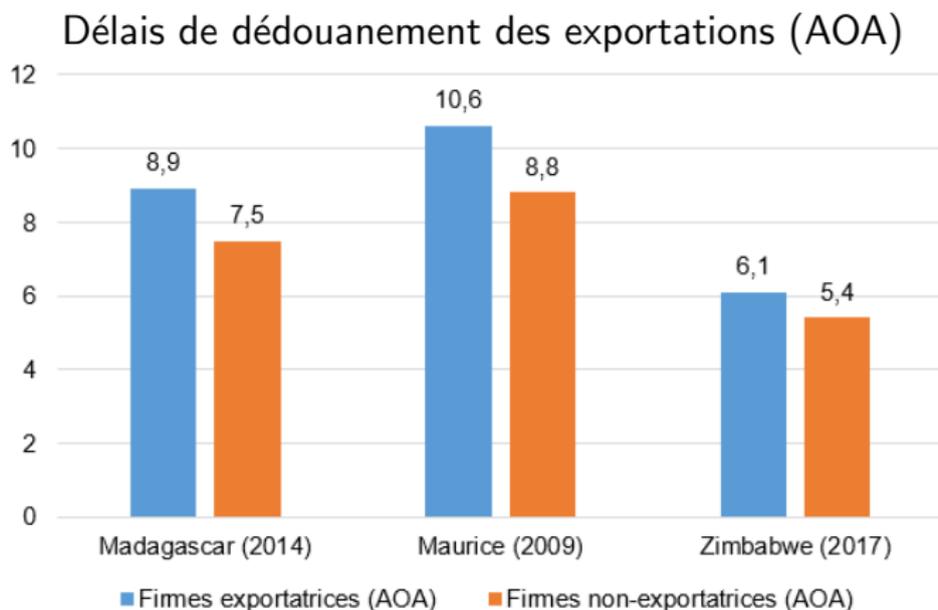
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

INDICATEUR COMMERCE

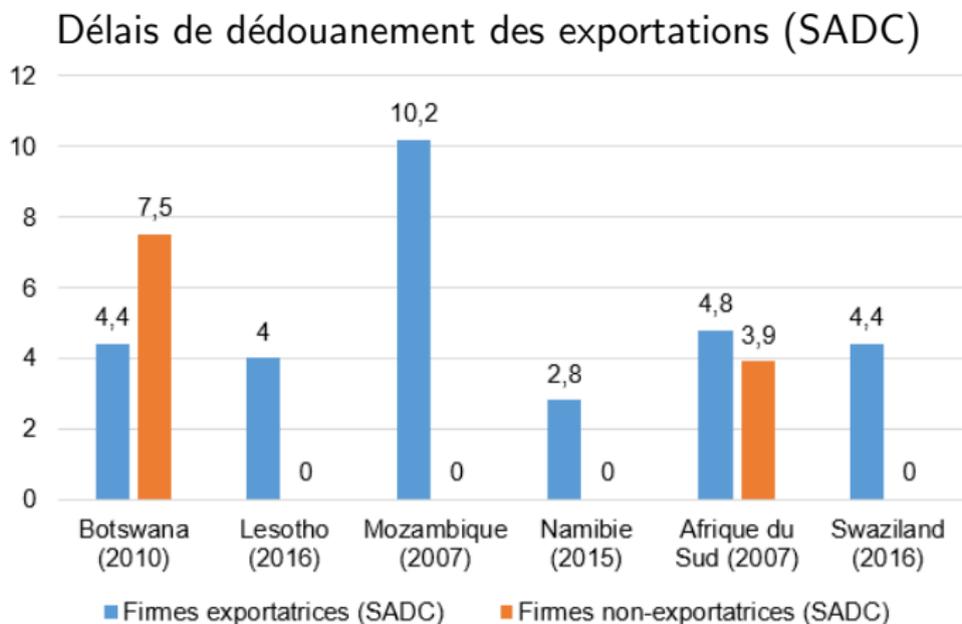
1- Délais de dédouanement des exportations et des importations

- **idée principale** ⇒ de longs délais entraînent un effet de dissuasion sur le commerce en raison des procédures douanières, de la manutention favorisant la hausse des coûts commerciaux
- **résultat** ⇒ délais de dédouanement des exportations moins longs, en moyenne, pour les pays de la SADC (5) par rapport aux pays d'AOA (8,5) et de la CAE (15)
- **résultat** ⇒ délais de dédouanement des importations moins longs, en moyenne, pour les pays de la SADC (4,9) par rapport aux pays d'AOA (11,7) et de la CAE (28)

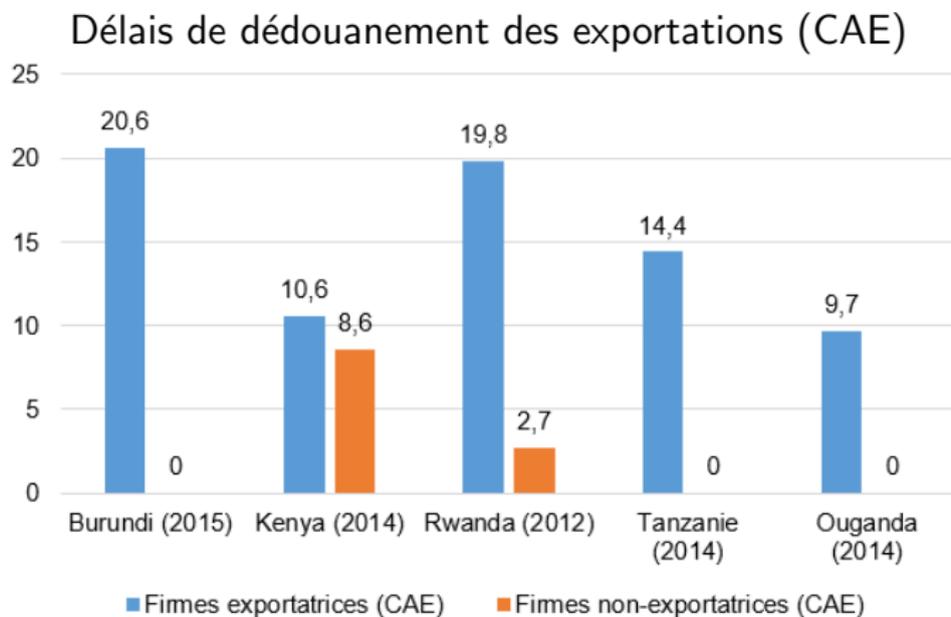
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

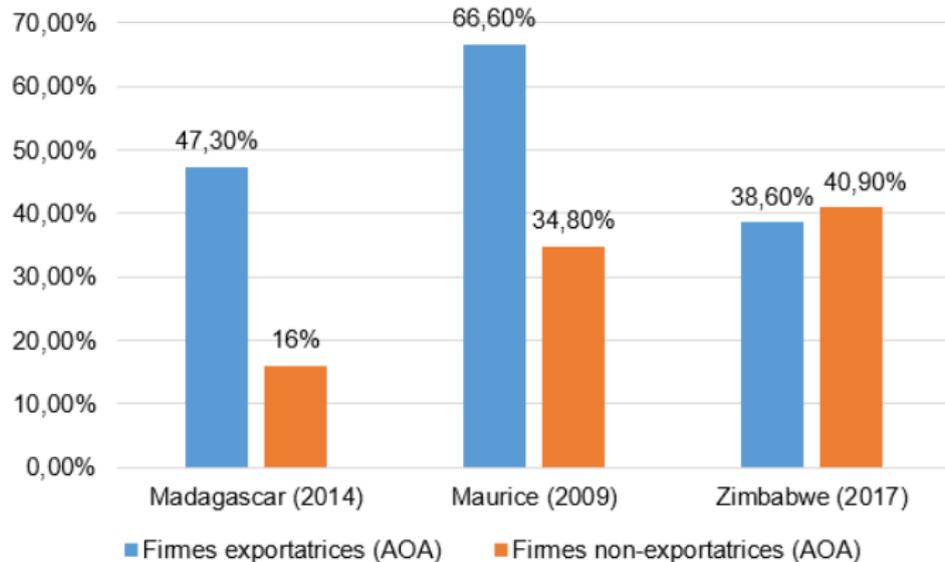
INDICATEUR COMMERCE

2- Part du total des inputs utilisés d'origine étrangère

- **idées principales** ⇒ 1) l'utilisation d'inputs étrangers est généralement de meilleure qualité permettant une meilleure productivité, 2) les petites économies sont plus dépendantes des inputs étrangers par rapport aux autres
- **résultat (1)** ⇒ firmes exportatrices (53%) > firmes non-exportatrices (30%)
- **résultat (2)** ⇒ SADC (59,07%) > AOA (50,83%) > CAE (48,30%)

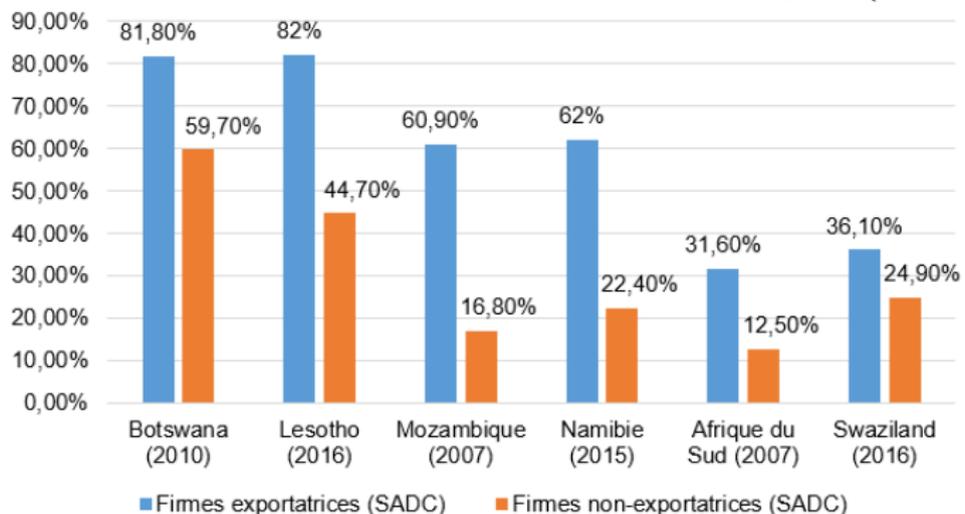
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part du total des inputs utilisés d'origine étrangère (AOA)



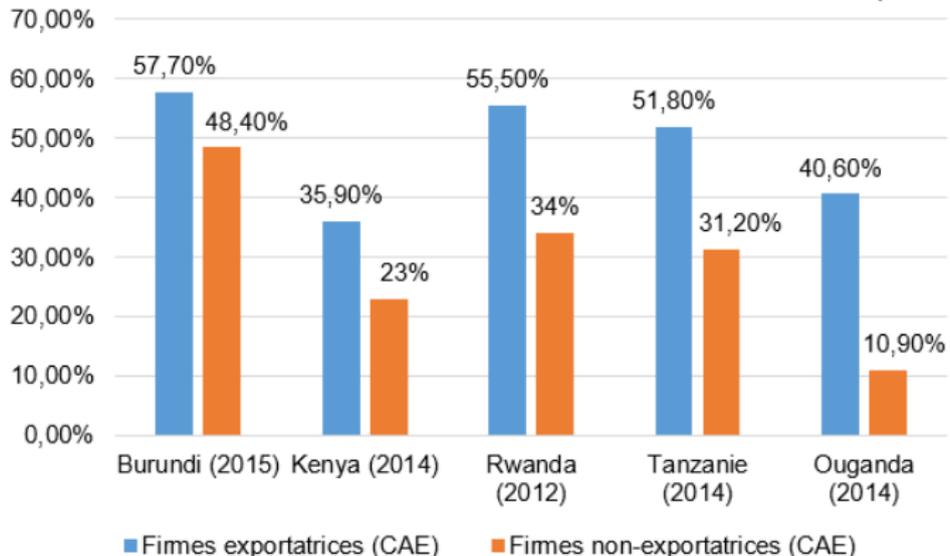
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part du total des inputs utilisés d'origine étrangère (SADC)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part du total des inputs utilisés d'origine étrangère (CAE)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

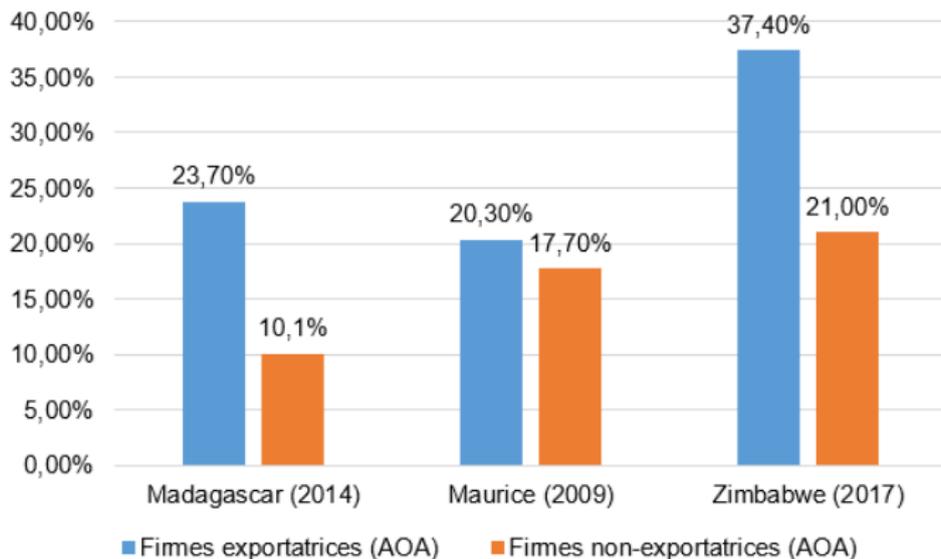
INDICATEUR COMMERCE

3- Part des firmes qui identifient la réglementation douanière et commerciale (de leur pays d'origine) comme une contrainte majeure

- **idée principale** ⇒ les coûts liés aux frais, charges, aux documents administratifs ainsi qu'aux procédures douanières sont des facteurs influençant la facilitation des échanges
- **résultat** ⇒ CAE (39,86%) > AOA (27,13%) > SADC (20,58%)

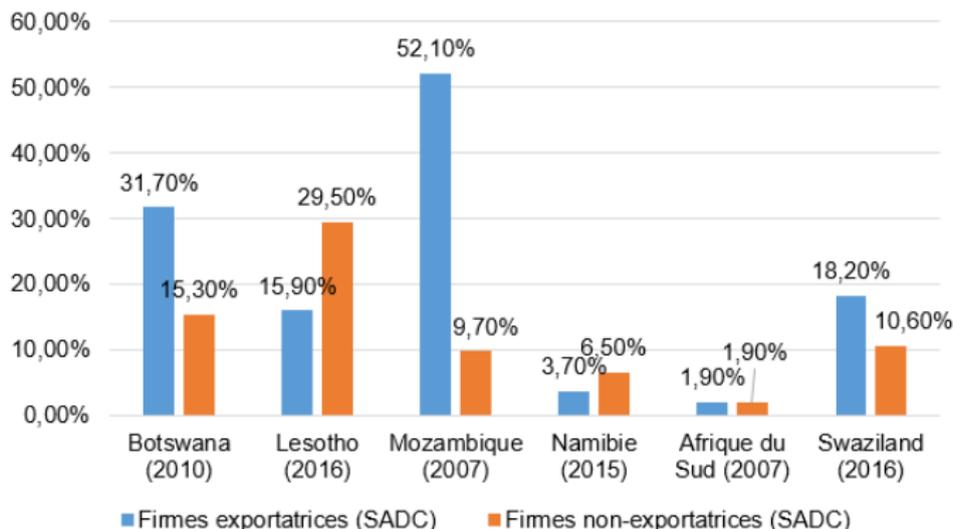
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part des firmes qui identifient la réglementation douanière et commerciale (de leur pays d'origine) comme une contrainte majeure (AOA)



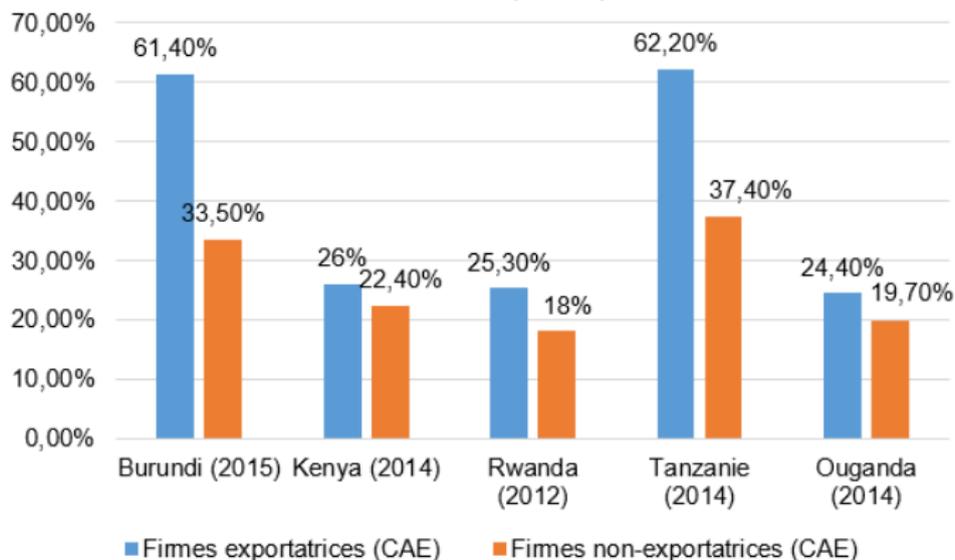
I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part des firmes qui identifient la réglementation douanière et commerciale (de leur pays d'origine) comme une contrainte majeure (SADC)



I- Environnement des affaires et commerce : Enterprise Survey (Banque mondiale)

Part des firmes qui identifient la réglementation douanière et commerciale (de leur pays d'origine) comme une contrainte majeure (CAE)



II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Présentation de la base de données

- **c'est quoi ?** ⇒ caractéristiques des firmes exportatrices pour 70 pays (dont 89% sont des pays en développement et 11% des pays développés) depuis 1997
- **comment ?** ⇒ informations demandées auprès des autorités douanières
- **objectifs** ⇒ 1) fournir des informations pour mieux comprendre les fondements de la croissance des exportations, 2) élaborer des outils d'accompagnement à l'exportation

II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Présentation de la base de données (suite)

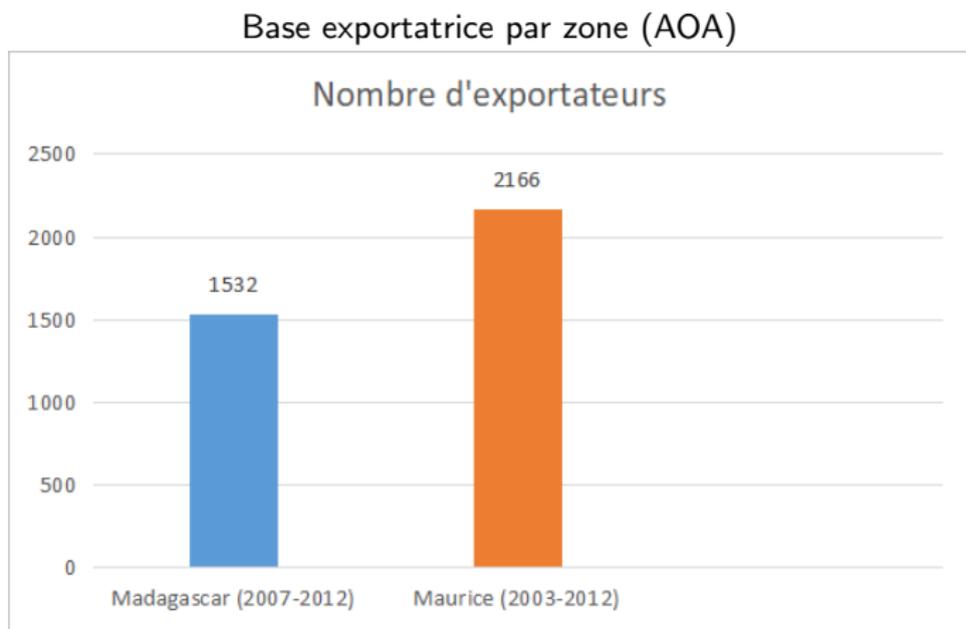
- **indicateurs** ⇒ 1) nombre d'exportateurs, 2) concentration, diversification (nombre de produits par exportateur, nombre de destinations par exportateur, ...), 3) taux d'entrée, de sortie, de survie, ... 4) dynamique en termes de produits, 5) dynamique des destinations, 6) prix unitaires

II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

1- Nombre d'exportateurs

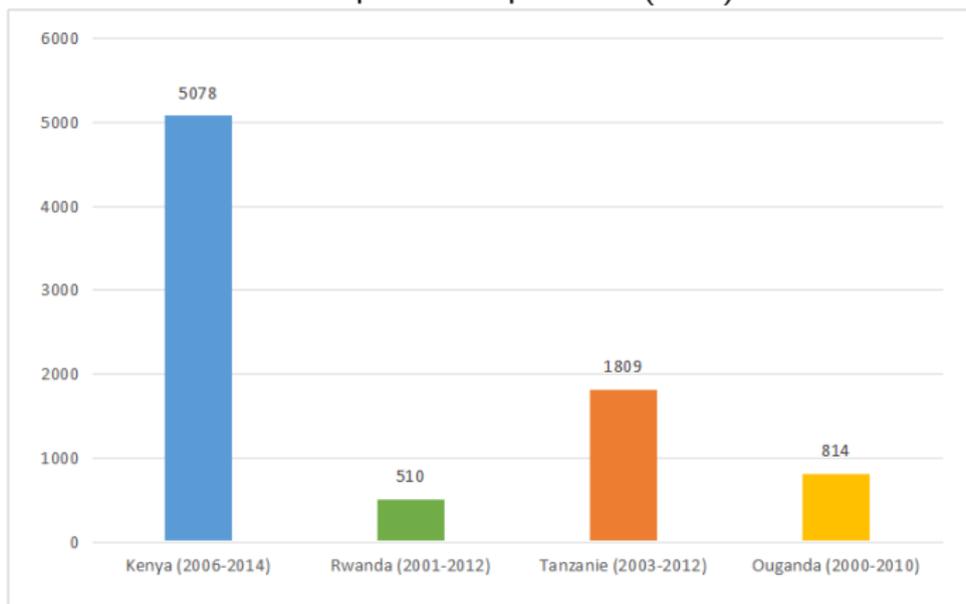
- **idée principale** \Rightarrow une large base exportatrice peut signifier qu'un pays/région soit plus compétitif sur le secteur extérieur.
- **résultat (1)** \Rightarrow les pays les plus développés ont les plus grandes bases exportatrices : Afrique du Sud (22 308), Kenya (5078), Maurice (2071).
- **résultat (2)** \Rightarrow base exportatrice relativement homogène au niveau de l'AOA contrairement aux pays de la CAE et de la SADC.

II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)



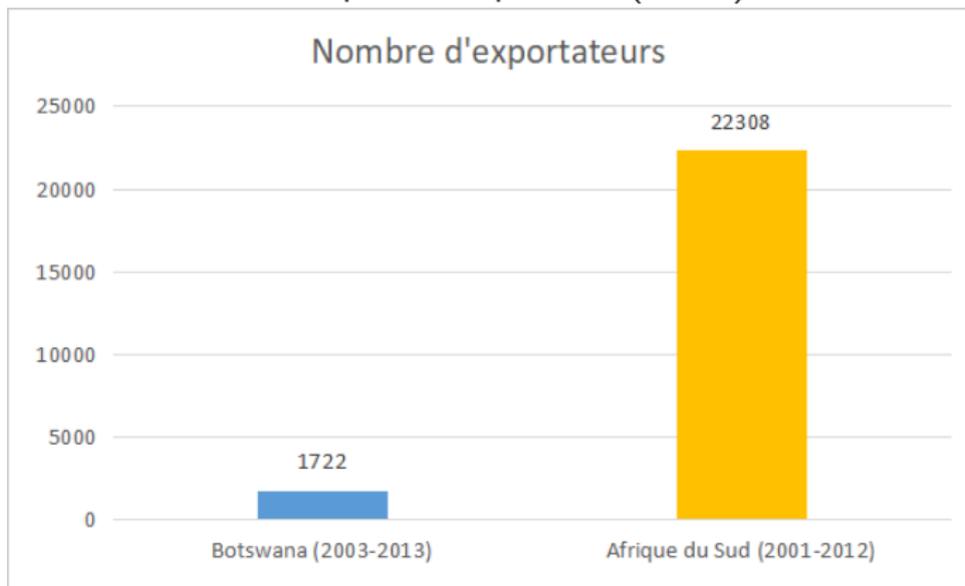
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Base exportatrice par zone (CAE)



II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Base exportatrice par zone (SADC)



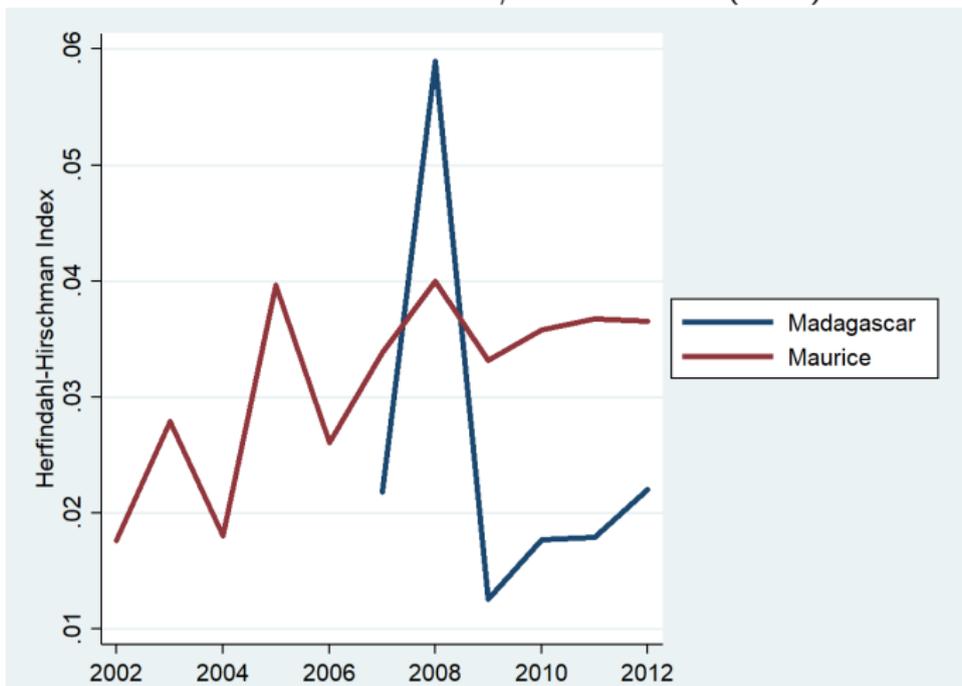
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

2- Concentration et diversification des exportations

- **idée principale** \Rightarrow état de la dispersion des exportations vis-à-vis des partenaires commerciaux. Une exportation diversifiée (proche de 0), sinon concentration (proche de 1).
- **résultat (1)** \Rightarrow Exportations relativement diversifiées au niveau de chaque zone étudiée.
- **résultat (2)** \Rightarrow Le Botswana reste le seul pays avec une forte concentration géographique des exportations (0,45).

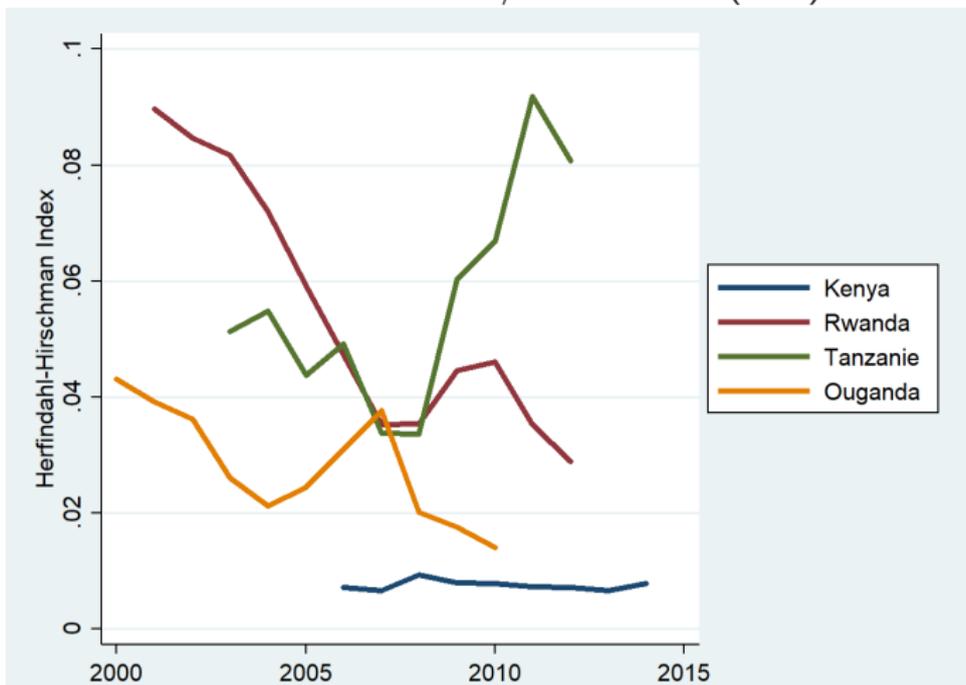
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution concentration/diversification (AOA)



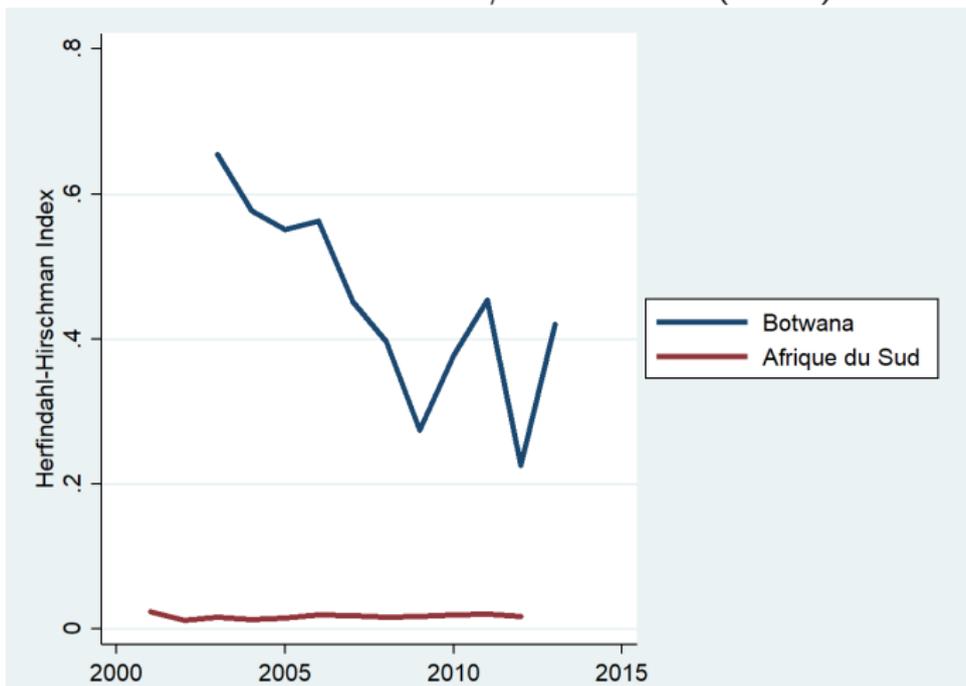
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution concentration/diversification (CAE)



II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution concentration/diversification (SADC)



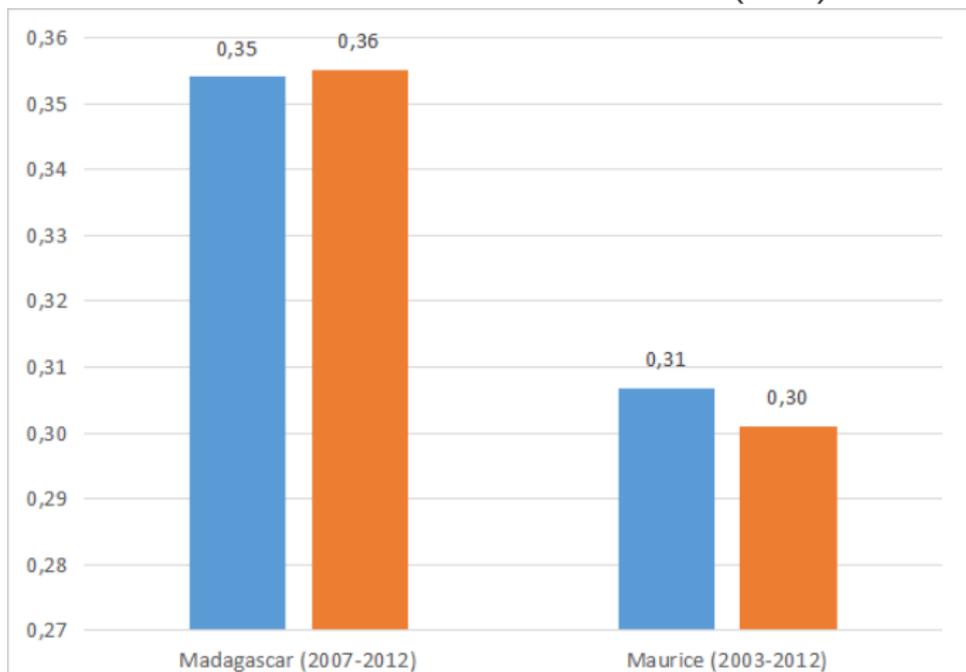
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

4- Taux d'entrée et de sortie

- **idée principale** \Rightarrow indicateur de facilité d'accès au marché.
- **résultat (1)** \Rightarrow entrée et sortie relativement proche dans la plupart des pays.
- **résultat (2)** \Rightarrow la zone CAE offrant un taux d'entrée et de sortie supérieur aux autres zones.

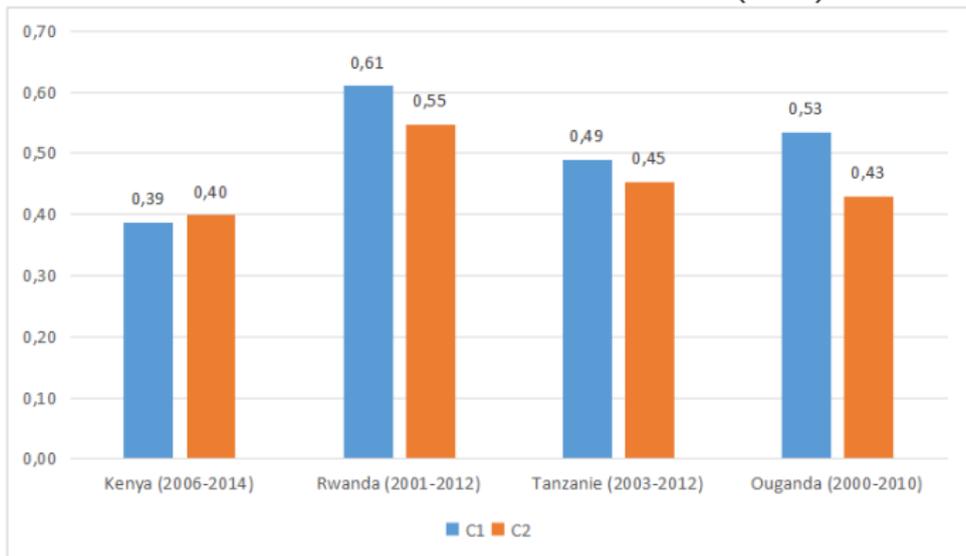
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution des taux d'entrée et de sortie (AOA)



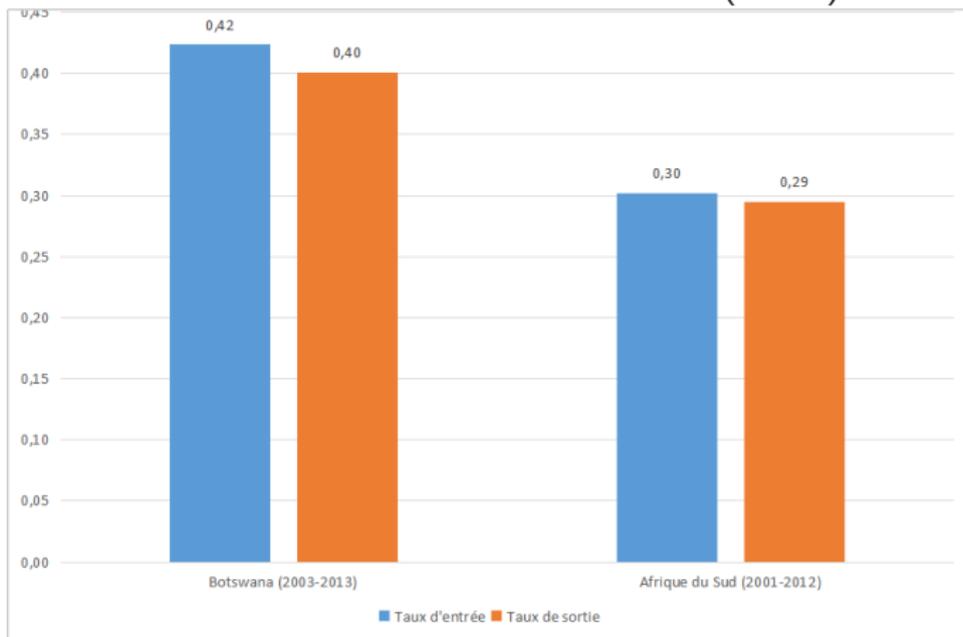
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution des taux d'entrée et de sortie (CAE)



II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Evolution des taux d'entrée et de sortie (SADC)



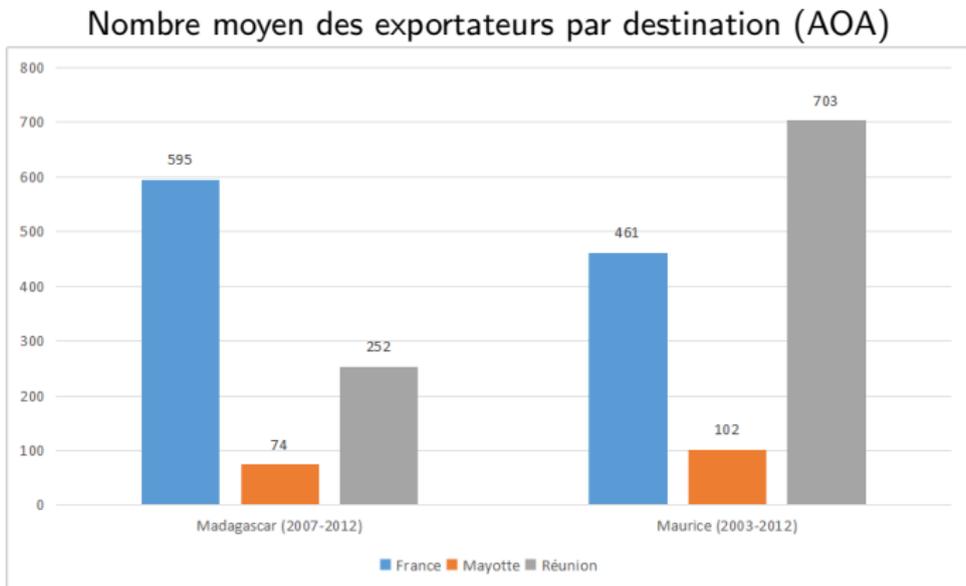
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

NOMBRE D'EXPORTATEURS

5- Analyse par destinations (France, Réunion, Mayotte)

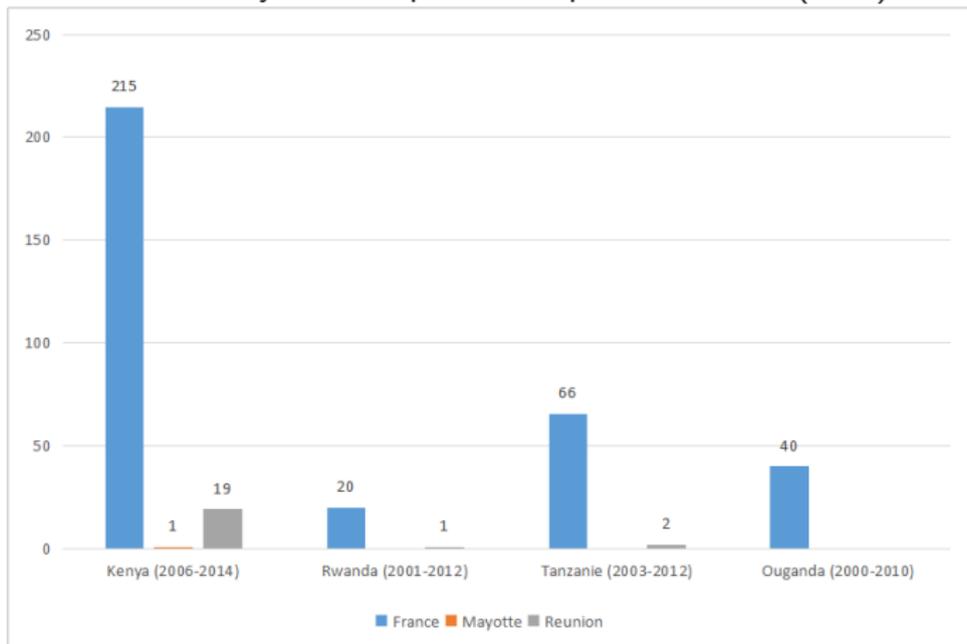
- **idée principale** ⇒ l'intensité des relations commerciales entre les DOM et la Métropole avec les pays des différentes zones participant aux APE.
- **résultat (1)** ⇒ les pays d'AOA exportent beaucoup plus vers la France et les DOM de l'océan Indien. Madagascar : 38,81% vers la France métropolitaine. Maurice: 32,46% vers La Réunion.
- **résultat (2)**: les firmes des économies continentales exportent beaucoup moins vers les DOM de l'océan Indien

II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)



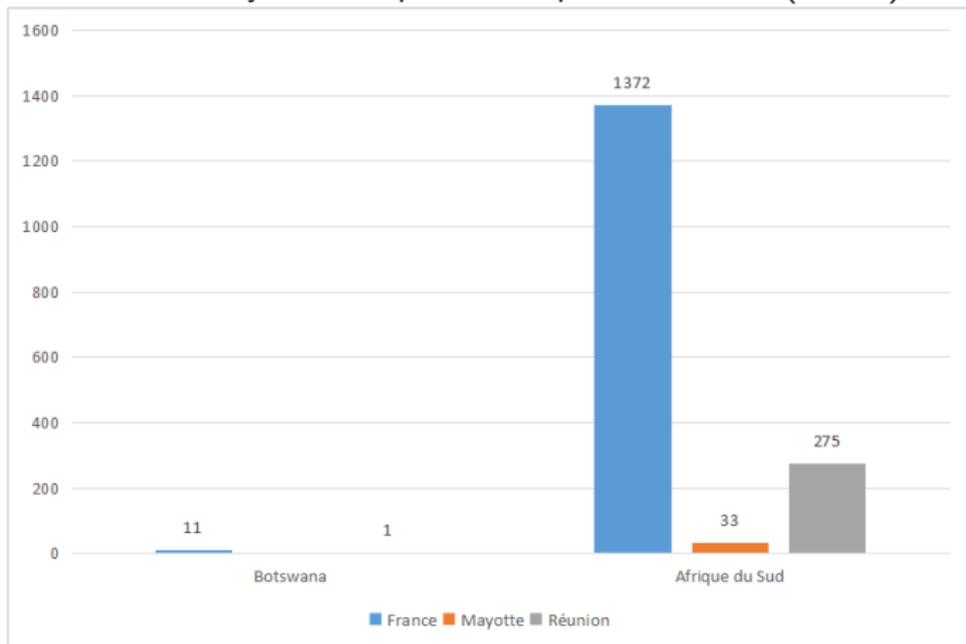
II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Nombre moyen des exportateurs par destination (CAE)



II- Analyse des firmes exportatrices au niveau micro : Exporter Dynamic Database (Banque mondiale)

Nombre moyen des exportateurs par destination (SADC)



Conclusion

- le climat des affaires au niveau du commerce est plus propice au sein des pays de la SADC par rapport aux pays d'AOA et de la CAE (dédouanement, réglementation douanière et commerciale)
- il y a plus de firmes mauriciennes qui exportent vers La Réunion que vers la France métropolitaine (spécificité de Maurice par rapport aux autres pays de la zone) ...
- ... mais la valeur des exportations par exportateurs est plus faible vers La Réunion que vers la France métropolitaine
- intégration commerciale à 2 vitesses dans cet espace régional (économies insulaires vs économies continentales) ?

MERCI POUR VOTRE ATTENTION !